

営業開発部がつなく。  
新しい価値が生まれる。

# 営業開発部ができることを、 具体的にご紹介します！

※本資料は内部資料としてご使用ください。  
外部に向けて使用する場合はご一報ください。

営業開発部がつなぐ。  
新しい価値が生まれる。

# 商品と販路をつなぐ。

営業開発

適切なマーケティングの下、各県本部やJAと実需者を結び付けるマッチングを支援する。  
実需者側からのニーズを汲み取り、生産側にフィードバックする。

## ○ご提案例「規格外品の販路提案」

規格外品や賞味期限が近い商品を中心に扱う実需者と直売所をマッチング。新しい販路を補完的にすることで新しい事業領域を創造した。

こんなときに  
営業開発部!

- 欲しい商品があるがどこにあるか分からない。
- 地方などにあるいい商品を発掘したい。

実需者  
向け

- 商品をどう売っていいか分からない。
- 新しい販路を開拓して、取引先をもっと増やしたい。

JAグループ  
向け

営業開発部

県本部・直売所

賞味期限が近い商品や  
規格外品を提供。

企画に沿った商品や運用のスキームを提案

取り組みを通して、新たなニーズがあることを  
生産側に伝える。



tabeloop  
food sharing platform

実需者

理解ある消費者に対して  
新たな販路で供給

営業開発部がつなぐ。  
新しい価値が生まれる。

# 商品と販路をつなぐ。

営業開発

適切なマーケティングの下、各県本部やJAと実需者を結び付けるマッチングを支援する。  
実需者側からのニーズを汲み取り、生産側にフィードバックする。

## ○ご提案例「外食向けの販路提案」

外食企業に向けた国産農畜産物の安定的な流通の仕組みを構築。海外進出する外食産業および関連団体への提案も強化。

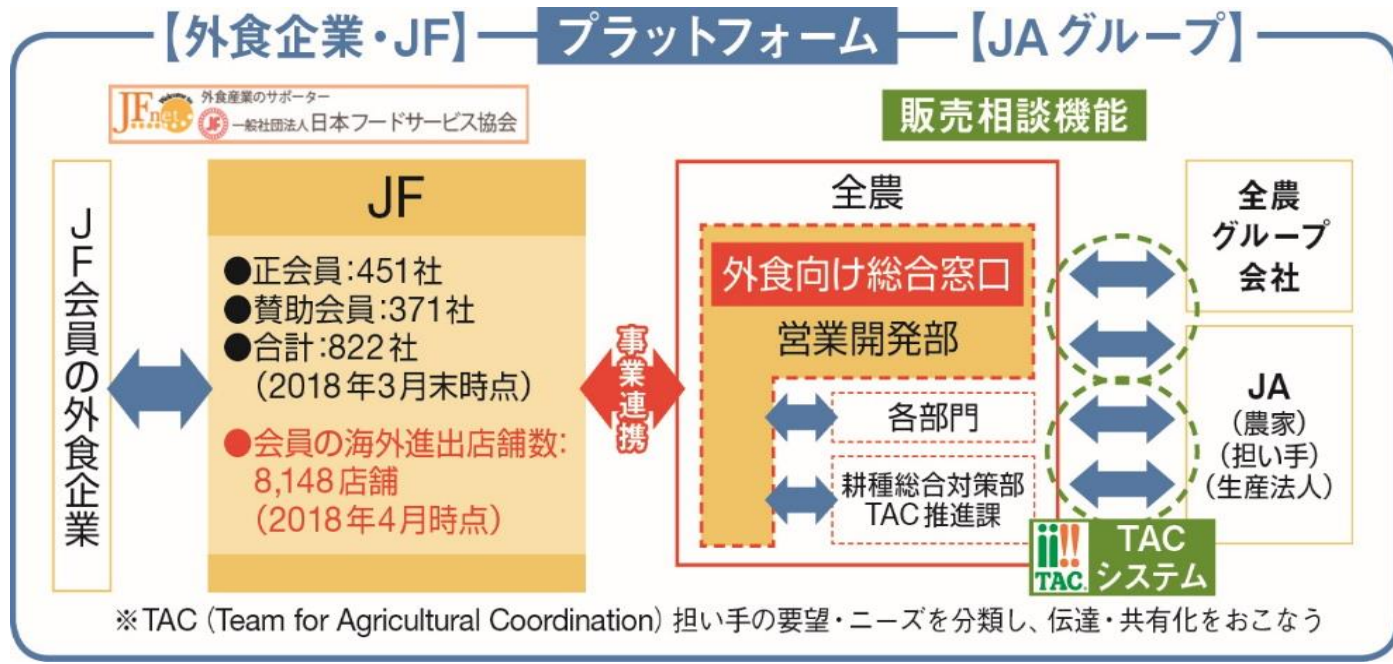
こんなときに  
営業開発部!

- 欲しい商品があるがどこにあるか分からない。
- 地方などにあるいい商品を発掘したい。

実需者  
向け

- 商品をどう売っていいか分からない。
- 新しい販路を開拓して、取引先をもっと増やしたい。

JAグループ  
向け



営業開発部がつなぐ。  
新しい価値が生まれる。

# 素材から食卓へつなぐ。

商品開発

お客様のニーズをお聴きし、それに合わせて商品をご提案。品目・カテゴリの横断や、加工度合なども含め、原料の調達にまで入り込んで細かいニーズに合わせた商品をご提案します。

## ○ご提案例

### 「小売A社様オリジナル豆腐の共同開発」

A社様オリジナルの商品に合わせた大豆品種の提案をして商品開発をサポート。

こんなときに  
営業開発部!

- 品目・カテゴリを横断した商品が欲しい。
- 自社オリジナルの商品を開発したい。
- 実需のニーズを商品開発に活かしたい。
- OEMで安定した取引をしたい。

実需者  
向け

JAグループ  
向け

品種提案



麦類農産部

共同商品開発チームを立ち上げ、  
オリジナル商品を開発！

A社様



営業開発部

JA単協・県本部

原料供給



JAグループの強みを  
自社商品に活かし  
競合と差別化！



営業開発部がつなぐ。  
新しい価値が生まれる。

# 素材から食卓へつなぐ。

## 商品開発

お客様のニーズをお聴きし、それに合わせて商品をご提案。品目・カテゴリの横断や、加工度合なども含め、原料の調達にまで入り込んで細かいニーズに合わせた商品をご提案します。

### ○ご提案例

#### 「メーカー様オリジナル商品の共同開発」

ヨーグルトメーカーと共同で、干し柿とほうじ茶を利用したヨーグルトを開発。全国の量販店・CVS中心に販売。強みである青果原料を活かした商品開発を支援。

こんなときに  
営業開発部!

- 品目・カテゴリを横断した商品が欲しい。
- 自社オリジナルの商品を開発したい。
- 実需のニーズを商品開発に活かしたい。
- OEMで安定した取引をしたい。

実需者  
向け

JAグループ  
向け

共同商品開発を行い  
オリジナル商品を開発!



メーカー

JAグループの強みを  
自社商品に活かし  
競合と差別化!

営業開発部

JA単協・県本部

原料供給



営業開発部がつなぐ。  
新しい価値が生まれる。

# 産地と実需者をつなぐ。

産地開発

加工や業務用など一般商品とは違ったニーズの原料も含め、  
産地側と協力しながらお客様専用の産地をつくります。

## ○ご提案例

### 「加工適性のある専用品種の共同開発」

加工に適した原料の供給を、産地づくりからお手伝いします。  
生産側と協力して専用品種の指定なども行いながら、  
加工に適した原料を安定して供給できるようご提案します。

こんなときに  
営業開発部!

- 加工に適した品種の原料が欲しい。
- 自社専用の産地を確保して、安定供給を図りたい。
- 契約栽培をして安定した取引がしたい。
- 産地の農産物の良さが伝わる取り組みがしたい。

実需者  
向け

JAグループ  
向け



産地

産地・品種を組み合わせ、実需のニーズ  
(業務用・多収性品種)に合わせた供給を実現

営業開発部

実需が求める品質・規格・価格等の情報を  
産地へフィードバック



外食・中食



営業開発部がつなぐ。  
新しい価値が生まれる。

# 産地と実需者をつなぐ。

産地開発

加工や業務用など一般商品とは違ったニーズの原料も含め、  
産地側と協力しながらお客様専用の産地をつくります。

## ○ご提案例

### 「加工用原料のための産地開発支援」

加工に適した原料の供給を、産地づくりからお手伝いします。  
生産側と協力して専用品種の指定なども行いながら、  
加工に適した原料を安定して供給できるようご提案します。

こんなときに  
営業開発部!

- 加工に適した品種の原料が欲しい。
- 自社専用の産地を確保して、安定供給を図りたい。
- 契約栽培をして安定した取引がしたい。
- 産地の農産物の良さが伝わる取り組みがしたい。

実需者  
向け

JAグループ  
向け



品種提案



産地

産地・品種を組み合わせ、実需のニーズ  
(業務用・多収性品種)に合わせた供給を実現

営業開発部

実需が求める品質・規格・価格等の情報を  
産地へフィードバック



加工品